



IQ Automation GmbH ist ein international erfolgreicher Hersteller von embedded PC Systemlösungen. Unsere Kunden sind tätig im Bereich Verkehrstechnik – Maschinen- und Anlagenbau – Gebäudeleittechnik – Multimedia. Um unseren Erfolg in diesen Märkten weiter zu verstärken suchen wir eine Dame oder einen Herren als

### **VERTRIEBSINGENIEUR/IN** als Gebietsverkaufsleitung

mit dem Wohnsitz in Hannover, Braunschweig oder Magdeburg, für das Verkaufsgebiet PLZ 1,2 und Teile von 4, 3 und 0.

Zu wenige Kunden kennen die Vorteile die Ihnen der Einsatz unserer Geräte bietet! Wir brauchen Sie: Mit Ihrem Erfolg festigen Sie unsere Marktposition und helfen uns neue Kunden zu gewinnen.

Ihr Profil:

- Ausbildung im Bereich PC- Elektro-/Automatisierungstechnik
- Verkaufserfolge im Vertrieb von Industrieelektronik, Touchmonitore oder Panel PC´s.
- Im Kundengespräch verbinden Sie gekonnt Ihr verkäuferisches Geschick mit Ihrem technischen Fachwissen.
- Sie entwickeln mit uns Marketingkonzepte und setzen diese selbstständig um.
- Sie agieren zielorientiert und schätzen die Honorierung Ihrer Leistung
- Kenntnisse der englischen Sprache runden Ihr Profil ab.

Was macht einen Wechsel in diese Tätigkeit besonders interessant?

- Sie betreuen namhafte Kunden
- ein starkes und erfahrenes Innendienstteam unterstützt Sie.
- Sie übernehmen einen bestehenden Kundenstamm.
- Neben einem interessanten Einkommen mit Erfolgsbeteiligung steht Ihnen ein Firmenwagen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung.
- Sie entscheiden zwischen einer Tätigkeit im Home Office oder Büro.
- Karrierechance zum Gebietsverkaufsleiter/in in einer börsennotierten Unternehmensgruppe, der Quanmax AG

Wenn Sie diese Position interessiert und Sie überzeugt sind den Profil zu entsprechen, dann nehmen Sie bitte mit uns Kontakt auf und senden Ihre Unterlagen, Anschreiben und Lebenslauf, per Mail an unseren Geschäftsführer:

Willy Hesse [bewerbung@iq-automation.com](mailto:bewerbung@iq-automation.com)#